# 实现优质资源共研共建共享



本报讯(记者 刘健宁)为认真贯彻和落实深化 基础教育课程改革精神,推进教育教学减负增效工 作,提升教师专业水平。11月10日至12日,由闽 南师大附小名校+集团承办的2021年芗城区小学 教育教学开放活动在闽南师大附小开展。芗城区 教育局、漳州市教师进修学校领导、小学学科教研 员,漳州市直、芗城区、龙文区各校对应学科教师代 表,闽南师范大学小学教育专业教授、研究生等相 关人员参与此项活动。

11月10日上午,在简短的开幕式结束后,龙师附 小赵璟校长开展了主题为《龙娃之师123N-教师专 业成长》的讲座。讲座上赵璟校长从"一种精神、两 类习惯、三种能力、无限可能"四个方面,向参会老 师讲授了教师的专业发展相关内容,并和他们分享 了教育教学经验。讲座结束后,参加活动的各位老 师观看了由闽南师大附小组织的社团汇报演出,古 筝、无人机、街舞、吉他等社团的小朋友们相继上台 演出,演出现场精彩频出,引得参会老师掌声不 断。随后,参加活动的各位老师还现 场观看了闽南师大

附小的课后延时服务,并对服务内容做出了点评。

据悉,本次为期三天的芗城区小学教育教学开 放活动内容包括教育教学改革研讨、学校管理、课 堂教学观摩、学科讲座等。来自福州鼓楼区教师进 修学校及闽南师大附小名校+集团各成员校的老 师将陆续带来语文、数学、英语、体育、科学等科目 的公开课,漳州市教师进修学校的老师也将会对公 开课开展课后评课反思。来自福建省教育学院的 陈曦教授和来自福州鼓楼区教师进修学校的卢声 怡也将带来专题讲座,与参会老师共同开展教学研 讨活动。此外,来自新疆木垒县部分教师也将通过 线上直播形式参与此次活动。

"本次教育教学开放活动旨在提升教师专业水 平,实现优质资源共研共建共享,促进学校高质量 发展。我们希望通过开展此项活动,能够更好地做 到课堂增效和学生减负,提高教学质量。"芗城区教 育局党组成员、漳州市教师进修学校校长柯顺德告 诉记者

## 162人 职业技能大比武

本报讯(宋艺华 叶艺超 文/图)11月5至6日,2021-2022 学年度漳州市中职学校技能大赛8个赛项在漳州第一职业中 专学校成功举办。漳州一职校赛点的比赛项目主要有中餐热 菜、网络搭建及应用、零部件测绘与CAD成图技术、平面设计 技术、机电一体化设备安装与调试、单片机设备安装与调试、 电子电路装配与调试、数字影音后期制作技术等8个赛项。 全市中职学校领队、指导老师、参赛选手共162人参加,其中 参赛选手83人。

漳州一职校高度重视此次技能大赛,为确保比赛顺利进 行,漳州一职校在比赛场地设置、设备调试、后勤保障等多方 面做了充足准备,保证参赛选手最大限度地发挥水平。比赛 现场,选手们沉着应战,稳定发挥,充分展示了学校的专业特 色与办学实力,更展现了学生娴熟的专业技能与奋发向上的 精神风貌

本次大赛由漳州市教育局主办,漳州市职业技术教育中 心承办,漳州第一职业中专学校协办。此次大赛加强了兄弟 学校之间的相互交流学习,以赛促教、以赛促学、以赛促改,全 面推进中职学校高水平高质量发展。





## "5+2" 暖心课后延时服务

开始!"日前,在体育老师的一声令下,育英小学分校篮球社 团的同学们紧张地拍起手中的篮球,伴着欢笑还纷纷数起 拍打的次数。这是他们参与课后延时服务以来所增设的户

"我们特意设置了古筝、非洲鼓、拉丁舞、科技小制作 书法、诵读等20多种课程,推行'5+2'暖心课后延时服务, 即为每周5次每次2小时以上,'需托尽托',解家长接送、监 管、辅导等忧虑。"育英小学分校校长游小玲介绍说,坚持 "基础+特色"原则,在保证基础学科课程的基础上,增设多 样化兴趣课程,采用学科教师作业辅导与课外活动全面铺 开相结合的方式开展课后延时服务,同时落实校长、教师陪 餐制度,守护学生舌尖上的安全。

育英小学分校的课后延时服务是今年来平和县全面推 行"课后延时"教学模式的一个缩影。据悉,平和县自4月 起,在全县38所中小学全面推行课后延时服务,不断完善。 丰富、创新课后延时服务的内容,力求让学生感受多元化的学 习氛围,激发学生的兴趣、潜力。目前,全县共31699名小学生、 13588名中学生参与课后延时服务,参与率达89.94%和94.3%。

随着"双十一"到来,各大电商平台加 足马力,开展各式各样的活动。而大学生 在这波"双十一"活动的大潮中,也是购买 的主力军,大学生过度消费、超前消费的 情况也是屡见不鲜,而对网络消费毫无兴 趣的大学生也是大有人在。那么大学生 的消费习惯和消费观是什么样的呢?为 此,记者从漳州各校大学生的每月生活 费、网络消费情况、借呗花呗使用情况、 "双十一"活动时的活动、消费观等方面, 展开了调查采访。

#### 跟风凑起了满减

来自闽南师范大学市场营销专业罗 恒杰同学在"双十一"期间也跟风开始凑 起了满减。"最近我也在进行凑满减计 算,包括用几元钱开淘宝省钱卡、购买 了一些日用品凑单、凑满200减30和满 199减25等满减方式,我都有所使用。 罗恒杰同学把自己凑满减的经历分享给 记者。他还表示,最近"双十一"活动一 来,身边不少同学也开始凑起了满减,不 少还通过进行喵糖游戏领取消费红包。

平时每月生活费只有1800左右的罗 恒杰,大约会花费1000左右在日常饮食 中,其余用于游玩和日常支出,周围同学 跟他的消费水平也都跟他差不多。"我是 一个热爱网购的人,大多都是花在日用 品、零食、衣服上面。"罗恒杰同学将自己 的网购经历分享给记者。

对于消费观念,罗恒杰同学表示自己 遵循自己的十二字法则"按需购买,果断 购买,不要犹豫"。当记者问到周围同学 的消费观念是否合理时,罗恒杰同学告诉 记者:"周围同学的消费观念较为合理,但 也有部分同学会过度超前消费,有的也会 出现使用花呗等预支付功能,导致下个月 不能及时还清的问题,就开始'吃土'了。 我虽然会为了'双十一'凑满减,但我一般 不使用花呗等预支付工具。"

#### 对于购物狂欢节没什么兴趣

对于厦门大学嘉庚学院给排水专业 的黄友坤,最近的"双十一"购物节就显得 比较佛系,各类满减活动似乎跟他没有关 系。"我个人非常抗拒'双十一''双十二' 这样的购物节,基本不在这些日期购买, 就有需要的时候买就好了。拿个快递都 麻烦不少,要排半天队。而且感觉最后拿 到手的价钱不会相差很多,商家也不会在 这些节日白白亏钱。"黄友坤同学告诉记 者。对于凑满减的小技巧,黄友坤同学表 示周围同学有在说,但基本是左耳进右耳 出,根本没听进去。

在嘉庚学院读书,看到在校发布信 息的圈子中有人问是否看见自己几万块 的手表,黄友坤同学就会感觉到一股来 自有钱人的威压。"之前就听说过嘉庚有 钱人多,可能是财不外露吧,周围同学跟 我生活费差不多都是2000元左右,但肯 定还是会有那么一两个'土豪'的。"黄友 坤同学笑着跟记者说道。

对于借呗花呗等预支付工具,黄友 坤同学则是一点兴趣都没有。"有时候感 觉花呗就像个无底洞,至少不适合我们 这种大学生来使用。有一次要买一个课 程比较贵,用了花呗,还是还了一段时 间,算是勉强还上了吧,经过这一次体 验,感觉还花呗也比较吃力,就停了。"黄 友坤同学告诉记者。

对于消费观念,黄友坤同学的理解 是:"我觉得消费观比较重要的是经济实

力和需求吧,买东西量力而行,不要超出 自己的经济实力;也不要买太多无意义的 东西,买来就一直晾在一旁,挺浪费的。 黄友坤同学告诉记者,自己周边也有不合 理的消费观,有人会一下子买很多东西, 拆快递都要拆半天那种,最后能用上的也 很少。

#### 理性消费、做好理财

"在小红书和抖音等网络平台上,时 常会刷到有许多的主播分享一些自己用 过的好物,而且这些物品包装都挺好看 的,很俘获女孩子的心,在淘宝上一搜,销 售量和好评都挺高的,然后就会有想买它 的冲动,但买回来之后,却发现不适合自 己,而且也退不了,只能放在那里积灰,所 以在购买东西的时候,还是要多方面考虑 的,适合自己的,才是最重要的。"在分享 自己消费观的时候,来自漳州卫生职业学 院护理系的温梦玲同学觉得大学生应当 做好理性消费,她觉得买东西的时候,适 合自己才是硬道理,更应当货比三家,选 择物美价廉多功能的物品

生活费1200元左右的温梦玲同学对 于自己每个月的生活费都精打细算。"我 平时都不用花呗等预支付工具,生活费够 花了,大概伙食费占70%,生活用品占 20%,理财占10%,这样来分配。"温梦玲同

当听到温梦玲同学将10%的生活费 用在了理财上,记者便好奇地追问是怎么 用来理财的。"也不能说是理财,就是每个 月拿出10%的生活费存下来。父母的钱 都来之不易,我不能把他们的血汗钱拿来 用于那些网络上的理财产品中。虽然每 次存的钱并不多,但积少成多,慢慢地就 有一笔小金库,以备不时之需。"面对记者 的追问,温梦玲同学笑着回答道。

⊙本报记者 刘健宁

#### 漳州城市职业学院

### 开展实训安全应急演练

本报讯(方琳 文/图)近日,漳州城市职业学院举行实训安全应 急演练。演练设置"高温烫伤""酸(碱)灼伤"和"实训室初起火灾" 等三个项目,展现事故发生以后的应急响应和处理机制。

演练中,事故发生后启动医疗响应、实验员向上级汇报启动应 急预案、教师开展安抚及安全教育等各项工作有条不紊地进行。师 生们积极配合、严肃认真,演练达到了预期效果,切实提高了师生实 验室安全意识、防范能力和应急避险处置能力,有力推进平安校园



老师带领受伤学生到水槽用洗眼器冲洗沾到"稀硫酸液



实验员及时到达事故现场与老师参与灭火



班长带领"受伤"同学到实训中心办公室处理伤口



## 消费用之有度 还要有精神层面的追求

上个周末对于很多爱打英雄联盟的大学生来说,注定是个难忘 的周末,中国战队在全球最高级别的赛事中夺冠,很多大学生都彻夜 狂欢。在这次狂欢中,就有不少大学生想着说要买下夺冠战队的冠 军皮肤,庆祝中国战队夺冠。事实上,一套皮肤最低售价也是上百 块,更贵的可能出现上千块的情况。对于还未有独立经济能力的大 学生来说,购买一套皮肤无疑是给他们的生活费加上不少负担。

对此,记者觉得,当代大学生应该做到理性消费,大学生很多时 候都是父母给的生活费。切记在消费中注意避免盲目从众,另外,要 尽量避免情绪化消费,特别是像这次中国战队夺冠,想着买皮肤庆祝 这一行为,似乎大可不必了。

除了理性消费外,大学生应该养成什么样的消费观,面对这个问 题,漳州城市职业学院经济管理系的辅导员王晓芳劝诫当代大学生: "除了理性消费以外,当代大学生消费时应当做到用之有度,现在网 络有很多可以超前消费的软件,但是应该要做到消费支出与自己的 收入相适应。还有就是勤俭节约,除了合理的花费,还需要珍惜父母 的劳动所得,不要大手大脚,理解父母挣钱的艰辛和不易。最后对一 个充满青春活力的大学生而言,除了物质上的消费享受之外,在精神 上的追求是更具有实质性内容的东西。并不是所有想要的东西都要 购买,有些东西只能满足物质需求,但是我们身为大学生也要提升自 己精神境界。"

⊙本报记者 刘健宁



闽南师范大学内,一名大学生正在教学楼外的遮阳伞 下温书学习。 本报记者 李 林 摄